

<https://www.decodata.io/baan/sales-stagiair/>

Sales Stagiair (HBO/WO)

Your Mission:

Knallend aan je carrière beginnen?! Wij zijn op zoek naar een enthousiaste Sales Stagiair om ons team te komen versterken bij Decodata, een dynamische en groeiende B2B SaaS-startup. Ben jij gepassioneerd over verkopen, en hou jij van het uitdagen van bedrijven om onze innovatieve producten te gebruiken? Dan hebben wij de perfecte stage voor jou!

Als Sales Stagiair bij Decodata ben je verantwoordelijk voor het benaderen van potentiële klanten en hen te overtuigen van de waarde van onze innovatieve SaaS-oplossing voor de meubelbranche. Je houdt ervan om actief te werken aan leadgeneratie en proactief te zoeken naar nieuwe mogelijkheden om ons product te verkopen. Met jouw 'can-do' attitude en ongeremde energie ben jij niet bang om uitdagingen aan te gaan en te experimenteren met verschillende sales strategieën.

Als sales stagiair werk je nauw samen met ons marketingteam om onze reputatie als thought leader op het gebied van innovatie in de meubelbranche te versterken. Je voelt de vrijheid om te experimenteren, bent initiatiefrijk en je groeit door successen te halen én fouten te maken. Daarnaast ben je een teamspeler die waarde komt brengen en spar je met het team om successen te realiseren voor onze partners.

Wat we van je verwachten:

- Je hebt een achtergrond in commerciële economie, bedrijfskunde of een vergelijkbare studie.
- Je hebt affiniteit met koude acquisitie en het sales vak.
- Je bent analytisch sterk en werkt graag in teamverband.
- Je hebt een uitstekende beheersing van zowel de Duitse (pre) als de Engelse taal in woord en geschrift.
- Je bent proactief en hebt een 'can-do' attitude.
- Je hebt een experimenterende mindset en bent niet bang om uitdagingen aan te gaan.
- Het sales vak kent steeds meer handige sales tools, waarin je investeert om ze op de juiste waarde te schatten én succesvol in te zetten.
- Pre: je hebt ervaring in de meubelbranche of online retail.

Wat kun je van ons verwachten?

Als Sales Stagiair bij Decodata krijg je de kans om ervaring op te doen bij een dynamische en inclusieve B2B SaaS-startup. Je werkt in een bruisende start-up omgeving waarin veel ruimte is voor eigen keuzes, te leren én impact te maken. Daarnaast bieden we een fijne werkomgeving met gezamenlijke lunches, competities rondom de voetbaltafel en regelmatige borrels om successen te vieren. Ook ontvang je een passende stagevergoeding en inspirerende begeleiding om te groeien als persoon.

Over ons

We zijn een dynamisch, enthousiaste en inclusieve B2B SaaS startup. Een goede

Werkgever

Decodata

Industrie / Sector

SaaS

Werklocatie

Laan van Kronenburg 14, 1183AS,
Amstelveen

Werken op afstand mogelijk

Geplaatst op:

5 april 2023

teamspirit en het creëren van blije klanten met een top product is voor ons het allerbelangrijkst.

Bij Decodata weten we als geen ander hoe de wereld van interieurproducten draait. Uit eigen ervaring weten we hoe uitdagend, tijdrovend en frustrerend het verwerken van productspecificaties kan zijn voor zowel bestaande als nieuwe interieur collecties. Daarom hebben we een oplossing ontwikkeld die het overgrote deel van het handwerk automatiseert en slimme verrijkingen toevoegt. Dit geeft ruimte voor meer creativiteit en daar dragen we graag aan bij. Decodata is daarmee de eerste SaaS-oplossing voor het structureren, converteren én verrijken van interieur data. We noemen dit: Disrupt by creating structure. En dit willen we met zoveel mogelijk relevante partijen delen en hen ervan overtuigen om mee te gaan in ons ecosysteem om de meubelbranche vooruit te brengen.

Sales intern aan het woord

Latysha (Master of Science Sales & Marketing) "Als sales stagiair bij Decodata ben je gelijk vanaf dag 1 'part of the team'. Tijdens mijn eerste week werd ik direct betrokken bij belangrijke meetings en werd er naar mijn ideeën gevraagd. Hier mocht ik dan ook daadwerkelijk mee aan de slag! Daarnaast is iedereen enorm flexibel: wil je een keer extra vanuit huis (of het buitenland) werken, dan is dit met overleg eigenlijk altijd mogelijk. Samen met Eric zijn we dagelijks bezig met sales en alles wat daaromheen hoort, zo is geen enkele dag hetzelfde. Hierdoor is de sales stage bij Decodata erg leuk en leerzaam!"

Interesse?

Heb je vragen? Of wil je direct solliciteren? Stuur dan je CV en motivatie naar eric@decodata.io of klik op de 'solliciteer nu' knop.

[Terug naar overzicht.](#)